



Ils nous prennent pour des cons !!

Quitter la table des *pseudos négociations* était la seule issue

Cette seconde réunion de négociations sur le renouvellement de l'accord d'Intéressement de Darty Grand Est a tourné court et pour cause !

Lors de la première réunion du 16 juin, la Direction nous avait proposé une somme de 1 million d'euros à répartir comme suit : 70% sur le Taux Rentabilité d'Exploitation et sur le NPS.

Les Organisations Syndicales Représentatives avaient soulevé l'absence de paliers concernant le critère du NPS et son taux trop élevé, nous avons demandé à la Direction de faire un effort sur la somme globale allouée.

Aujourd'hui 23 juin, la Direction revient avec une nouvelle proposition : 800 000€ à répartir et aucune acceptation à nos diverses demandes.

Ça vous semble sans doute surréaliste mais c'est la réalité ! L'année prochaine nul doute que le pôle financier du Groupe Fnac-Darty organisera une cagnotte en ligne pour faire financer les dépenses de l'entreprise par les salariés !!

Baisser les propositions initiales entre deux réunions de négociations c'est une première inconcevable !

C'est insultant tout simplement.

Nous avons demandé une ultime réunion avec de nouvelles propositions formulées car, en l'état, nous ne signerons pas un tel document et assumerons le rôle que vous nous avez confié qui est celui de vous représenter dignement.

